

## Lo que nuestros clientes dicen

Como parte de nuestro proyecto con el operador logístico líder en Latinoamérica, Ransa, conversamos con Carlo Cavassa, gerente general de la operación en Colombia, para conocer aspectos importantes sobre el desarrollo de una capacidad frigorífica instalada de 532 toneladas de refrigeración en su nuevo centro de distribución, así como el acompañamiento de nuestra empresa. A continuación, les compartimos la entrevista completa:



Testimonio de nuestro cliente Ransa.

### 1. ¿Puedes describir el proyecto?

El proyecto consiste en la construcción de un nuevo centro de distribución multitemperatura en la región de Antioquia en Colombia. Este tendrá cerca de 11,000 posiciones de estiba y nos permitirá atender a clientes de diversos sectores como alimentos, bebidas, retail, supermercados, industria, entre otros, que necesiten de nuestros servicios de logística de frío y seco.

### 2. ¿Cuáles fueron las motivaciones para realizar este proyecto?

En Ransa buscamos crecer sostenidamente a nivel regional y consideramos que este territorio tiene un potencial que deseamos capitalizar con una oferta de servicio diferenciada y muy competitiva. Asimismo, apuntamos a que el diseño de la infraestructura cuente con la mejor tecnología, no solo logística, sino también de refrigeración. De la mano de proveedores estratégicos, como GreenYellow, hemos buscado mucha ciencia a nivel energético que se traduce, finalmente, en una ventaja competitiva para nuestros clientes.

**3. ¿Cuáles son sus primeros comentarios y/o oportunidades de mejora sobre este proyecto?**

La oportunidad más grande está en cubrir un déficit de logística de frío en la región como hub nacional, con mucho foco en la conservación de la cadena para los productos de nuestros clientes. Adicionalmente, el objetivo como empresa es que con este proyecto se genere mucha eficiencia logística que se traduzca en competitividad para ellos.

**4. ¿Cuáles son sus primeras impresiones de Greenyellow?**

Desde el inicio de las conversaciones con Greenyellow hemos percibido un alto profesionalismo en lo que hacen. Por ello, nos da tranquilidad saber que contamos con un partner de cofianza para nuestros planes de expansión. Eso sumado al gran conocimiento técnico de los aspectos relacionados a la eficiencia energética resultan claves para el éxito de nuestro proyecto.

**5. ¿Tienen otros proyectos?**

Adicionalmente al plan de Medellín, nos encontramos planificando la construcción de un nuevo centro de distribución multitemperatura en Bogotá con una capacidad de 35,000 m2 aproximadamente. También contamos con proyectos en diseño en el eje cafetero, así como en mejoras de infraes continuamente realizamos a nuestras actuales instalaciones a nivel nacional.

Ransa le apostó a la optimización de su operación con alta tecnología en refrigeración industrial de la mano de GreenYellow.

**Carlo Cavassa**

Gerente General de Ransa Colombia